

Reality of Micro- Projects and Requirements of Development

Abstract

The Micro-Projects Sector is one of the most vital activities that work to support the economies of countries, it leads to avoiding many problems like unemployment, poverty, inflation and exporting. Experiments that have been implemented by advanced and developing countries demonstrated that this sector is able to push the economical development if it emerged in suitable environment. The inconstant economical and political circumstances that exist in Iraq and the absence of legal framework could support these micro-projects. Most of fund incomes were from families and individuals, it forms the major portion, it is regarded the sources of consumption expenditure rather than source of economic growth. Hence, it is highly important to work on providing the convenient environment to develop these micro projects. The existen of including the legal framework that are active more active can facilitate fund flow. Significant issue is looking for other countries experiences and successes .

**واقع المشاريع الصغيرة في العراق
ومتطلبات النهوض بها**
د.حسين جواد كاظم
كلية الادارة والاقتصاد / جامعة البصرة

المخلص :

يعتبر قطاع المشروعات الصغيرة أحد الأنشطة الحيوية التي تعمل على دعم إقتصاد ديات الدول وتخليصها من العديد من المشاكل التي تورقها مثل البطالة والفقر والكساد والتصدير ، وقد أثبتت تجارب الدول المتقدمة والنامية قدرة هذا القطاع على دفع عجلة التنمية الإقتصادية اذا ما توفرت له الظروف المناسبة .

ولقد كان للظروف الإقتصادية والسياسية المتدهورة التي مر بها العراق وعدم وجود إطار تشريعي وتمويلي لتدعيم عمل المشروعات الصغيرة الاثر السلبي في نمو هذا القطاع ، حيث أن معظم مصادر التمويل من النوع غير الرسمي سواء من العائلة أو من الأصدقاء التي تشكل البنية الأكبر من مصادر تمويل المشاريع الصغيرة التي تعد مصادر للإنفاق الإستهلاكي أكثر منه كمصدر للنمو الإقتصادي .

وبالتالي تبرز ضرورة توفر البيئة الملائمة لنمو قطاع المشاريع الصغيرة وإستمراريته سواء ما تعلق بها بالإطر التشريعية التي تنظم وتدعم عملها أو بالسياسات التمويلية اللازمة لقياسه ، كما إن أحد المعطيات الهامة بوضع السياسات الخاصة بهذا الموضوع هو النظر لتجارب الدول الرائدة في هذا المجال التي ساعدتها الصناعات الصغيرة في الوصول إلى درجة كبيرة من النمو الإقتصادي والنهضة الصناعية .

واقع المشاريع الصغيرة في العراق**ومتطلبات النهوض بها**

د.حسين جواد كاظم

كلية الادارة والاقتصاد

المقدمة :

حظيت المشروعات الصغيرة خلال العقود الثلاثة الأخيرة من القرن الماضي بأهتمام ملحوظ في مختلف دول العالم النامي والمتقدم ، فبعد أن كان الاعتقاد السائد أنها ضعيفة وغير قادرة على الوفاء باحتياجات التنمية الاقتصادية والاجتماعية أثبتت التجربة قدرة هذه المشاريع على تنمية الاقتصادات الوطنية ودفع عملية النمو في العدي من الدول على اختلاف درجة تقدمها ذلك من خلال استيعابها لأعداد كبيرة من الأيدي العاملة ورفع مستويات الدخل وتخفيض معدلات الفقر وزيادة مهارة العاملين فضلا عن كونها مصدر للتحديث والتطور ومكافحة الكساد ويكفي القول أن (٩٠%) من عدد المشروعات الاقتصادية العاملة في العالم باتت مشروعات صغيرة ومتوسطة .

مشكلة الدراسة :

كان للظروف الاقتصادية والسياسية المتدهورة التي مر بها العراق منذ عقود آثار تراكمية على مختلف مفاصل النشاط الاقتصادي نتج عنها مستويات مرتفعة من البطالة والفقر والتضخم وتخلف الجهاز الإنتاجي وموارد معطلة والكثير من المشاكل الاقتصادية والاجتماعية ، الأمر الذي تطلب استراتيجيات شمولية سريعة للنتائج للنهوض بواقع الاقتصاد .ومن جهة اخرى أن التوجهات الاقتصادية بعد عام (٢٠٠٣) تسير نحو الاقتصاد الحر الذي يقوم اساسا على المشروع الخاص وبما ان الظروف المالية والفنية لاتسمح باقامة مشاريع ذات مستوى متطور لذا جاء قطاع المشروعات الصغيرة احد الحلول المطروحة لدعم الدول وتخليصها من المشاكل التي تؤرقها مثل البطالة والفقر والكساد ولكي يتحقق ذلك فلا بد من توفير البيئة الملائمة لهذه المشاريع سواء ما تعلق منها بالإطار التشريعي أو الدعم المالي والتسهيلات الحكومية وجميع السياسات التي تعزز هذا القطاع وتشجع على الدخول فيه .

هدف الدراسة :

- ١- التعريف بمفهوم أهميتها وواقعها المشاريع الصغيرة في الأقتصادات المتقدمة والنامية
- ٢- الوقوف على واقع المشاريع الصغيرة في العراق والتحديات التي تواجهها .
- ٣- صياغة الآليات اللازمة للنهوض بالمشاريع الصغيرة بالشكل الذي يدفع العملية التنموية إلى الأمام .

فرضية الدراسة :

تقوم الدراسة على فرضية مفادها ((أن الظروف الأقتصادية والسياسية المتدهورة التي مر بها العراق وما رافقها من غياب للأطر التشريعية وعدم وجود سياسة خاصة وواضحة للتمويل من أهم العوامل التي عملت على تدهور قطاع المشروعات الصغيرة في العراق))

أولاً : الإطار المفاهيمي للمشروع الصغير :

لا يوجد في حقيقة الأمر مفهوم أو معيار محدد لتعريف المشروعات الصغيرة وقد يختلف هذا التعريف من بلد إلى آخر بل ومن منطقة إلى أخرى داخل البلد الواحد وضمن هذا الإطار تعرف منظمة الأسكوا Escwa المشروعات الصغيرة بلأنها الشركات التي يتراوح عدد العاملين فيها بين (٥ - ٢٥٠) عاملاً (الأسكوا ، ٢٠٠١ ، ٥) بينما تذهب لجنة التنمية الاقتصادية الأمريكية - CED - إلى أن المشروع يعد صغيراً عندما يستوفي اثنتين على الأقل من الشروط التالية (الجابر والمحروك ، ٢٠٠٣ ، ١٩) :

- ١ - عدم أستقلال الإدارة عن المالكين وان يدير المشروع المالكون أو بعضهم .
 - ٢ - يتم تمويل رأس المال للمشروع من مالك واحد أو عدد قليل من المالكين .
 - ٣ - العمل في منطقة محلية فيكون العمال والمالكون من مجتمع واحد .
 - ٤ - أن يكون حجم المشروع صغير نسبياً بالمقارنة مع القطاع الذي ينتمي إليه .
- وتعرف المشاريع الصغيرة أيضاً بأنها تلك المشاريع التي تعتمد في نشاطها الإنتاجي على العمل اليدوي مع الاستعانة ببعض المعدات اليدوية والآلات والأدوات البسيط (يوسف ، ٢٠٠٢ ، ١٩) . وتشير دراسة لمعهد جورجيا التكنولوجي أظهرت وجود حوالي (٥٥) تعريفاً مختلفاً للمشروعات الصغيرة في (٧٥) دولة، وان الاختلافات قد تكون داخل الدولة الواحد (الوادي ، ٢٠٠٥ ، ٦) . وبشكل عام هناك مجموعة من المعايير المستخدمة من قبل الباحثين في تحديد المشروع الصغير كحجم المبيعات ، قيمة الإنتاج، رأس المال ، عدد العاملين ، كمية الطاقة المستهلكة ، فضلاً عن وجود مؤشرات مركبة أخرى مثل نسبة رأس المال إلى العمل أو نسبة المبيعات إلى العمل أو نسبة المبيعات إلى رأس المال (المجرن ، ٢٠٠٠ ، ٢٣٢) وفي مسح للمعايير الأكثر استخداماً

لتصنيف حجم المنشآت الصناعية شمل أكثر من (٥٠) دولة وتبين أن معظم هذه البلدان تعتمد على معيار العمالة في تصنيف (٧٧%) ، غير أن عددا منها يستخدم فضلاً عن ذلك معايير أخرى مثل قيمة الأصول وقيمة المبيعات ، وبلغت نسبة البلدان التي تعتمد معيار الأصول (٢١%) فقط بينما كان معيار قيمة المبيعات هو الأقل شيوعاً (المجرن ، ٢٠٠٠ ، ٢٣٣) . أما في العراق فإنه لغاية عام ١٩٨٢ فقد كانت المنشآت الصغيرة هي التي تستخدم أقل من عشرة أشخاص حتى عام ١٩٨٢ ، إلا أنه ابتداءً من عام ١٩٨٣ عدت لمنشآت التي تستخدم أقل من عشرة أشخاص واستثماراتها تقل عن (١٠٠) ألف دينار منشآت صغيرة (غيلان ، صالح ، ٢٠٠٣ ، ٣) .

مما سبق يلاحظ أن هناك اختلاف في تحديد مفهوم المشروع الصغير إذ أن بعض الدول تستند إلى المعيار الكمي وأخرى إلى المعيار النوعي (الذي يعكس الخصائص الوظيفية للمشروع الصغير) وأخرى فنية ، وتستعتمد الدراسة المعيار الكمي في التحديد المبني على عدد العاملين، كونه المعيار المعتمد من قبل منظمة العمل الدولية والبنك الدولي (*)، والجدول التالي يبين مفهوم المشروع الصغير في عدد من الدول طبقاً لمعيار عدد العاملين.

جدول رقم (١)

مفهوم المشروع الصغير في عدد من دول العالم طبقاً لمعيار عدد العاملين

الدولة	الحد الأدنى لعدد العمال	الحد الأعلى لعدد العمال
الولايات المتحدة الأمريكية	٢٥٠	١٠٠٠
إيطاليا وفرنسا	١	٥٠٠
اليابان	٢٠	٣٠٠
السويد	١	٢٠٠
كندا وأستراليا	١	٩٩
بلجيكا والدنمارك	١	٥٠
مصر	٩	٥٠
السودان	٩	٢٠
العراق وغانا	١	٩

المصدر: عبد الرحمن عمر، الصناعات الصغيرة بدولة الإمارات العربية المتحدة ، مجلة آفاق اقتصادية، العدد ٤، الإمارات العربية المتحدة، ١٩٨٦، ص ٤٤ .

(*) طبقاً لمنظمة العمل الدولية تشمل المنشآت الصغيرة المنشآت الإنتاجية والحرفية التي تتميز بالتخصص في الإدارة ويديرها مالكوها ويصل عدد العاملين بها إلى (٥٠) عاملاً وهذا يتوافق مع تعريف البنك الدولي الذي يرى أن المشاريع التي يعمل بها أقل من (٥٠) عاملاً تعتبر صغيرة (السكرانة، ٢٠٠٧، ٤٤) .

ثانيا : الأهمية التنموية للمشروعات الصغيرة في ظل تجارب دولية :

لم تعد أهمية الصناعات الصغيرة موضع خلاف بين الاقتصاديين أو متخذي القرار في البلدان المتقدمة والنامية على حد سواء . وقد أثبتت التجربة قدرة المشروعات الصغيرة على تنمية الاقتصاد الوطني في مختلف دول العالم على اختلاف درجة تقدمها ذلك لأنها لات تحتاج الى تكنولوجيا متقدمة ولا الى خبرات ومهارات دقيقة ، اذ تعتمد على مجهودات عدد معين من العاملين في المشروع ، كما انها تستخدم مواد أولية محلية وبالتالي تكون تكاليف انتاجها متدنية مما يزيد من قدرتها التنافسية ، كما انها لاتحتاج الى رأس مال كبير الامر الذي يتناسب مع القدرات المالية المحدودة للدول النامية كما أن هذه المشاريع يمكن انشاءها في اماكن متعددة الامر الذي يساهم في تحقيق عملية تنمية شاملة (الورد ، www.almadapaper.com). وقد تحققت هنالك قناعة تامة بأنها إحدى الحلول المثلى لتقوية الاقتصاد الوطني وتميمته ، وأنه من الممكن أن تصل إلى أعلى الدرجات التنافسية اذا ما تم توفير البيئة الملائمة التي تساعد هذه المشاريع على العمل والتكامل مع بعضها البعض .

ويمكن تحديد أهم الآثار التنموية للمشاريع الصغيرة بالآتي :

١ - تساهم المشاريع الصغيرة في رفع سيولة الاقتصاد الوطني وتحقيق الاستقرار الاقتصادي الاجتماعي عن طريق خلق فرص عمل وتخفيض معدل البطالة ، وتشير الدراسات إلى أن المشروعات الصغيرة والمتوسطة تشغل ما بين ٥٠% - ٦٠% من اجمالي قوة العمل في العالم وتوفر نحو ٧٠% من فرص العمل في دول الاتحاد الاوربي ، وفي منطقة شرق آسيا ودول الباسيفيك تستقطب المشروعات الصغيرة والمتوسطة ما بين ٣٥% - ٨٥% من اجمالي قوة العمل (الهييتي، www.uluminsania.net)، بينما تظهر الإحصاءات عدد الوظائف في الولايات المتحدة الأمريكية بان الأعمال الصغيرة تفوقت سنويا ، منذ عام ١٩٦٥ على الأعمال الكبيرة وذلك في عدد الوظائف الجديدة التي تستحدثها وقد بلغ عدد هذه الوظائف عام ١٩٩٣ حوالي ٧٠٠,٠٠٠ وظيفة جديدة (برنوطي ، ٢٠٠٥ ، ٥٩) . بينما يبلغ عدد العاملين في المشروعات الصغيرة في الهند حوالي (١٨) مليون فرد ، وتستحوذ المشاريع الصغيرة على (٨١%) من مجموع القوى العاملة في اليابان (www.economic :coidsc.gov) ، والجدول رقم (٢) يستعرض نسبة العمالة الموظفة في المشاريع الصغيرة والمتوسطة ومساهمتها في الناتج المحلي لمجموعة من الدول المتقدمة.

جدول رقم (٢)

دور المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأقتصادات المتقدمة

الدولة	نسبة العمالة الموظفة من إجمالي العمالة %	مساهمتها في الناتج المحلي الإجمالي %
الولايات المتحدة الأمريكية	٥٣,٧	٤٨,٠
المانيا	٦٥,٧	٣٤,٩
المملكة المتحدة	٦٧,٢	٣٠,٠
فرنسا	٦٩,٠	٦١,٨
إيطاليا	٤٩,٠	٤٠,٥
اليابان	٧٣,٨	٢٧,١

المصدر: صالح الصالحي ، اساليب تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأقت صاد
الجزائري ، السجل العلمي لندوة المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الوطن العربي -
الاشكاليات وآفاق التنمية، القاهرة، ٢٠٠٤، ص ١٦٩ .

فإذا كان هذا هو واقع الحال في الدول المتقدمة فلنا أن نتصور مقدار التوظيف لليد العاملة
تشغله المشاريع الصغيرة في الدول النامية ، وهذا هو سبب اعتبار بعض المختصين إنها
محرك وظائف (job engine) .

٢- تميل المشروعات الصغيرة الى توزيع الدخل بصورة اكثر عدالة مقارنة بالمؤسسات الكبيرة
وتخلق فرص عمل بالشكل الذي يخفف من حدة الفقر، فقد أثبتت العديد من الدراسات أهمية
المشاريع الصغيرة في الخروج من دائرة الفقر، فحسب الأبحاث التي أجرتها الاحصائية في
تقدير اثر تمويل المشاريع الصغيرة (سوزي صليب - باور) حول مؤسسة إيبي آباتراست
(SBA) (*)، حقق (٤٢%) من الذين انضموا إلى برنامج التمويل منذ سنتين من تاريخ منح
القرض تحسنا في مستوى فقرهم بانتقالهم من وضع الفقراء جدا إلى وضع الفقراء أو من الفقراء
(*) وهي مؤسسة لتمويل المشاريع الصغيرة جدا تابعة لاوبورتينتي انترناشونال وهي منظمة لا
تبغى الربح تساعد في تنمية مؤسسات الأعمال الصغيرة إلى غير الفقراء بناءً على المؤشر
القياسي لممتلكات ودخل الأسرة ، ووجدت مؤسسة أشي (Ashi) (وهي مؤسسة لتمويل
المشاريع الصغيرة في الفلبين تستهدف النهوض بواقع النساء الفقيرات) أن (٧٧%) من الذين
ملئتهم المشاريع الصغيرة كن مصنفات (فقراء جدا) وانه بعد انقضاء عامين على انضمامهن

إلى البرنامج كان لا يزال هناك (١٣%) من المشمولات بالبرنامج تحت تصنيف فق راء جدا (ستستون ، ٢٠٠٤ ، ١) ، كما دلت أبحاث مستقلة تتسم بمصداقية عالية على أنه بحلول أواسط التسعينات من القرن الماضي كانت حوالي ١٢٠٠٠٠ أسرة من اسر زبائن بنك غرامين(وهو مؤسسة تمويلية متخصصة في مجال التمويل الأصغر) تنتشل نفسها سنويا مرتفعة عن الخط المحدد للفقر وذلك بحلول السنة الخامسة او السادسة على بداية مشاركتها في المشروع.

٣- تشكل المشاريع الصغيرة مصدراً لتوليد الناتج القومي في العديد من الدول المتقدمة والنامية (أنظر الجدول رقم ٢) ، اذ تشير تقديرات الـ (OCED) الى أن مساهمة الصناعات الصغيرة والمتوسطة في صادرات دول المنظمة تبلغ حوالي ٢٦% من إجمالي الصادرات، بينما تبلغ في بعض الدول الآسيوية معدلات مرتفعة تصل الى ٦٠% في الصين، ٥٦% في تايوان و ٤٠% في كوريا الجنوبية (الهيئي، www.uluminsania.net)، ويكفي هنا القول أن الدول الغربية الصناعية ذات الأقتصاد الكبي ، تسهم الأعمال الصغيرة بتوليد أكثر من (٣٠%) من ناتج ها القومي (برنوطي ، ٢٠٠٥ ، ٦٠) .

٤- الدور التكميلي للصناعات الصغيرة في توفير العديد من مدخلات الصناعات الكبيرة فضلاً عن دورها في استيعاب مخرجات هذه الصناعات ، وأوضح مثال على ذلك هو شركات إنتاج السيارات فكل شركة عملاقة لتصنيع السيارات تحتاج آلاف بل مئات الألوف من الأعمال الصغيرة التي توفر الوقود والأدوات الاحتياطية والمستلزمات الأخرى ، فلو قامت الشركات العملاقة بتنفيذ كل هذه الأعمال بنفسها فان كلفتها ستكون عالية جدا ولو لم تقم الأعمال الصغيرة لتعرقل نمو الشركات الكبيرة نفسها (برنوطي ، ٢٠٠٥ ، ٦٠)، وتبين الدراسات بان نمو الصناعات عالية التكنولوجيا (high technology industries) حصل نتيجة هذا التكامل بين الأعمال الكبيرة والصغيرة .

٥- دورها الأختلوبي للتحقق من كفاءة الأبتكارات الجديدة وإعادة تكييفها بما يتلائم مع احتياجات البيئة المحلية ومتطلباتها (المجرن ، ٢٠٠٠ ، ٢٣٨) اذ يعد المعني ون بالأعمال الصغيرة عددا ه امأ من الإبداعات للقرن العشرين مصدرها هو الأعمال الصغيرة ، وتظهر الدراسات العلمية بأن أكثر من ثلث براءات الأختراع في الولايات المتحدة الأمريكية تسج ل سنويا إلى الأفراد وأصحاب الأعمال الصغيرة كما أن أكثر من ربع براءات الأختراع تسجل في الدول المتقدمة صناعيا من قبل الأعمال الصغيرة (برنوطي ، ٢٠٠٥ ، ٦١)

٦- يساعد صغر حجم المنشآت الصناعية وتعددتها أجمالاً على الاقتراب من حالة المنافسة ويحقق بالتالي كل ما يترتب على هذه المنافسة من منافع اقتصادية وفي مقدمتها كفاءة تخصيص الموارد والتوزيع الأمثل لها (المجرن ، ٢٠٠٠ ، ٢٣٨) .

٧- تعد مصدراً لتعزيز التنوع الثقافي وتحقيق التوازن الجغرافي لعملية التنمية الاقتصادية والحفاظ عليه مما يسهم في توسع الاقتصاد .

٨- يرجع كل من Staley and Morse إلى إن ضرورات إقامة المشاريع الصغيرة يعود إلى ثلاثة عوامل : (Staley ، Morse ، ١٩٦٥ ، ٢٢)

أ - التكلفة : إذ ان من الضروري قيام صناعات محلية تخدم مناطق جغرافية محدودة لإنتاج تلك السلع التي تتميز بسرعة التلف أو بتكاليف نقل باهظة .

ب - ط بيعة العمليات : تتطلب بعض المنتجات المصنوعة نوعاً من الدقة والتميز الذي لا يمكن تحقيقه إلا من خلال المشروع الصغير الذي يستطيع الارتباط بعلاقة وثيقة مع المستهلك كما هو الحال في مشروعات إنتاج الملابس أو صنع المجوهرات .

ج - السوق : من الضروري أن تنشأ وحدات إنتاج صناعية صغيرة لإنتاج تلك السلع التي تتميز بمحدودية الطلب مثل بعض أنواع الملابس والمنتجات الجلدية الفاخرة .

ثالثاً : واقع المشروعات الصغيرة في العراق ومبررات النهوض بها .

يشارك العراق مع الدول العربية والنامية بشكل عام بأنها ما زالت تكاد لا تمتلك إحصاءات دورية مقارنة عن حالة الأعمال الصغيرة في اقتصادها ، إلا انه يمكن الاسترشاد ببعض القوانين والواقع الاقتصادي في القطر للخروج بصورة أولية عن واقع المشاريع الصغيرة ، إذ يختلف موقع هذه الأعمال وأهميتها على حسب بطبيعة الأنظمة الاقتصادية وتركيبية الاقتصاد وتاريخ بدأ التحديث والتصنيع ، وكذلك سياسة الدولة في ترخيص وتشجيع الأعمال الصغيرة . وبشكل عام يمكن تقسيم المشروعات الصغيرة والمتوسطة في العراق على ثلاثة أقسام (داود، www.siironline.org):

١ - صناعات يدوية وتمثل أغلب الصناعات الصغيرة الحجم وتعتمد على الخبرات المحلية المكتسبة كصناعة الجلود والحياكة والمنتجات التراثية.

٢ - الصناعات الغذائية كصناعة منتجات الألبان والمرببات والخضروات وطحن وجرش الحبوب.

٣ - صناعات ميكانيكية وكيمياوية وتشمل صناعات بعض الأدوات والمكائن الزراعية والمعدات الخاصة ببعض الحرف وقطع الغيار فضلاً عن صناعة الاحبار والأصباغ.

ان المتابع لتطور هذه الصناعات يلاحظ تذبذباً في نموها نتيجة تأثرها بالظروف الاقتصادية والتشريعات الحكومية، فبعد أن بدأ العراق بالتوجهات الأستراتيجية في إدارة اقتصاد البلد تعرضت المشاريع الصغيرة إلى تدهور واضح وخاصة بعد عام ١٩٦٤ اثر صدور قرارات التأميم حيث تشكك الدولة بالمشروعات الصغيرة ولا تسمح بترخيصها إلا عند الضرورة (غيلان ، صالح ، ٢٠٠٣ ، ٧) } ونلاحظ مثل هذه الحالة في دول عربية أخرى كسوريا واليمن . (برنوطي ، ٢٠٠٥ ، ٦٤)، وكان عددها في ذلك الحين ٢٠٠٢ مصنع موزعة بشكل عشوائي حيث حضيت المنطقة الوسطى بـ (٥/٤) من مصانع البلاد أي بما يزيد على ستة امثال المنطقة الشمالية وعشرة أمثال المنطقة الجنوبية، وقد أرتفع هذا العدد ليصل الى ٣٠٥٩٥ مصنع في عام ١٩٨٣ (داود، www.siironline.org)، وفي عام ١٩٨٧ وفي محاولة لإعادة الحيوية للقطاع الصناعي قامت الحكومة في وقتها ببيع مجموعة كبيرة من الشركات الصناعية للقطاع الخاص الأمر الذي رفع العدد الأخير ليصل الى ٤٠٣٩٨ مشروعاً في العام ١٩٩١، وقد تراجع هذا العدد منذ ذلك العام بسبب ظروف الحصار الاقتصادي وتراجع متوسط دخل الفرد وتحول قسم كبير من الصناعات الى القطاع غير المنظم ، وعلى الرغم من ارتفاع عدد المشاريع الصغيرة ليصل في العام ٢٠٠٠ الى ٨٣٠٠٠ مشروعاً (الورد، عبد الرحيم، ٢٠٠٦ ، ٨) اثر صدور قانون الأستثمار الصناعي للنشاط الخاص الذي يهدف إلى تشجيع القطاع الخاص وذلك في العام ١٩٩٨، فضلاً عن صدور القرارين (١٠٥) و (١٠٦) في العام ٢٠٠٠ الخاصين بالإعفاءات الضريبية والأمتيازات للمشاريع المشمولة بالمنهاج الأستثماري الخاص.

ورغم هذه التوجهات نحو تشجيع الاستثمار الخاص إلا أن المشروعات الصغيرة لم ترق إلى المستوى المطلوب منها ، فضلاً عن الظروف السياسية والاقتصادية المتدهورة التي لا تشجع على الاستثمار لم توجد في ذلك الوقت رغبة جادة اتجاه تطوير المشاريع الصغيرة فلم ي وجد برنامج أو استراتيجية أو تخطيط مسبق للنهوض بالمشاريع الصغيرة أو المشاغل الحرفية وتطويرها على نحو يتسع للموارد الإنسانية الريادية اذ لا توجد جهة معينة أو اطر تشريعية تختص بهذا النوع من المشاريع كما هو الحال في العديد من دول العالم (*).

(* فعلى سبيل المثال يوجد في ايطاليا إطار تشريعي يتكون من (١٣) مادة قانونية لتنظيم عمل المشروعات الصغيرة بينما يوجد في الهند وزارة خاصة بالمشروعات الصغيرة هي وزارة

الصناعات الصغيرة والصناعات الريفية والزراعية (Ministry of small scale industries and Agro and Rural industries) ولجنة الصناعات الصغيرة (small scale industries Board) والعديد من المؤسسات التمويلية المتخصصة في هذا المجال ، بينما يتكون الإطار التشريعي من خمس قوانين أساسية تتعلق بالضرائب وتطبيق معايير الجودة والتوظيف وحماية البيئة وكلها تنصب في صالح تشجيع قيام الصناعات الصغيرة ، أما في اليابان فهناك الهيئة اليابانية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة والغرف التجارية ومنظمة التجارة الخارجية اليابانية غانيك عن المؤسسات التمويلية والتسهيلات الحكومية في هذه البلدان وغيرها من الدول (<http://www.economic.idsc.gov>) .

أضف إلى ذلك أن العراق بلد نفطي الأمر الذي أدى إلى هيمنة المؤسسات النفطية الكبيرة وإهمال الاستثمار في الجوانب الأخرى . وقد ترافق مع هذه الوضعية للمشاريع الصغيرة أن القوى البشرية الفنية العالية الأختصاص قد تعرضت إلى العديد من حالات سوء التوظيف والأستخدام وضياعها في مجالات تشغيلية هامشية وريعية بحتة وتعرضها للبطالة الحقيقية بفعل تشتت سوق العمل وغياب التجانس فيها بسبب ما أفرزته قيود التضخم والأضطراب الأقتصادي الناجمة عن الحصار الأقتصادي الذي ساد البلد طيلة ثلاثة عشر عاما (غيلان ، صالح ، ٢٠٠٣ ، ٨٧) .

اما من حيث التوزيع الجغرافي فتركز معظم الصناعات في محافظات البصرة وبغداد والموصل وهذا امر مرتبط بالكثافة السكانية ومركز السوق . ونتيجة لهذا الوضع المتردي لحالة المشاريع الصغيرة كان لابد من توافر استراتيجيات وتنظيم وتشريعية لتنظيم وتيسير عمل المشاريع الصغيرة خاصة مع التحولات السياسية والأقتصادية وحالة الأفتتاح التي شهدتها العراق بعد عام ٢٠٠٣ والتي تطرح أولوية النهوض بالمشاريع الصغيرة في العراق للمبررات الأساسية الآتية (*) .

١- تعد ظاهرة البطالة من أخطر المشاكل الاقتصادية والأجتماعية الموجودة على الساحة إذ تصل إلى أكثر من (٤٠%) ويشكل هذا الرقم تحديا كبيرا أمام القائمين على القرارات السياسية والأقتصادية في البلد والجدول رقم (٣) يبين المستويات التقديرية للبطالة والبطالة الجزئية (بسبب ساعات العمل القصيرة وانخفاض مستويات الدخل) في محافظات جنوب العراق . فقد تكون المعدلات المطروحة اقل بكثير من الواقع ، لذا فان تقديم الأتتمانات الصغرى هو إحدى الطرق التي تؤدي إلى خلق فرص عمل بسرعة ، وقد بات من المتفق عليه أن المشروعات الصناعية الصغيرة تميل إلى إحداث تكثيف في معدلات العمل إلى راس المال ، ويرى

Horvath أن المشروعات الصغيرة أكثر ملائمة لتلك البلدان التي تعاني فائضاً في اليد العاملة أو تعاني ظاهرة البطالة المقنعة . (المجرن ، ٢٠٠٠ ، ٢٣٧) .
(*) يراجع في هذا الصدد الفقرة ثانياً من البحث حول أهمية المشاريع الصغيرة .

جدول رقم (٣)

المستويات التقديرية للبطالة والبطالة الجزئية في محافظات جنوب العراق .

محافظات	بطالة جزئية دخل منخفض	بطالة جزئية ساعات عمل قصيرة	بطالة
ذي قار	٢٤.٦%	٣٤.٢%	٤٦.٢%
المتنى	٣٦.٥%	٣٣.٢%	٢٨.٢%
البصرة	١٢.١%	١٩.٥%	١٥.٥%
ميسان	١٩.١%	٢٠.٩%	٣٠.٥%

المصدر : مؤسسة الإحصاءات المركزية بالتعاون مع وزارة التخطيط والتعاون الإنمائي ووزارة العمل والشؤون الاجتماعية ، العراق ، ٢٠٠٣ .

٢- ارتفاع مستويات الفقر في عموم القطر وكما موضح في الجدول رقم (٤) وقد أثبتت تجربة المشاريع الصغيرة قدرتها الكبيرة على انتشال العاملين فيها من حالة الفقر ورفع مستوى دخلهم (راجع الفقرة ثانياً من البحث) وما لهذه الحالة من آثار اقتصادية واجتماعية هامة .

٣- تتم هذه المشاريع في استقطاب وتعبئة نيبة كبيرة من تحويلات العراقيين المقيمين في الخارج ومن مدخرات الأسر ذات الدخل المنخفض والمتوسط والجمعيات غير الحكومية وتحويلها الى فرص عمل منتجة، كما أن صغر حجمها يمكنها من التوغل داخل الأرياف والقرى ويحد من مشكلة الهجرة ويشجع على الإنتاج الزراعي. (الورد، عبد الرحيم، ٢٠٠٦ ، ٧).

جدول رقم (٤)

مؤشرات مختارة لبيان مستوى الفقر لسنة ٢٠٠٣ - ٢٠٠٤ في العراق

البيئة	حضر	ريف	عموم العراق
--------	-----	-----	-------------

			المؤشرات
٧٥ %	٩٧ %	٥٣ %	١- الخدمات غير متوفرة
٤٣.٥ %	٤٦ %	٤١ %	٢- أسر تعتبر نفسها فقيرة بعد رفع الحصار
٢ %	١ %	٣ %	٣- أسر بحالة جيدة
١١٣ دولار / سنويا	-	-	٤- أدنى مستوى للدخل
٦١٧ دولار / سنويا	-	-	٥- أعلى مستوى للدخل
٩٨٠.٤ دولار سنويا	-	-	٦- متوسط نصيب الفرد من دخل الأسرة

المصدر : وزارة التخطيط / الجهاز المركزي للإحصاء .

- ٣- التوجهات الاقتصادية بعد عام ٢٠٠٣ والمتمثلة بالتوجه نحو اقتصاد السوق وما يتطلبه ذلك من وجود قطاع متطور ، وتعد المشروعات الصغيرة النقطة الأساس في قيام قطاع خاص قادر على النهوض بالعملية التنموية إذ ما توافرت له وسائل الدعم والحماية الكافية .
- ٤- أن صغر حجم السوق المحلية وتخلف وسائل النقل وتوزيع المنتجات وعدم توافر المهارات الإدارية لإدارة المنشآت الكبيرة تبرز ضرورة النهوض بالمشاريع الصغيرة بدل الكبيرة .
- ٥- توافر الموارد الأولية والطاقة البشرية وخاصة من الخريجين وأصحاب الأختصاصات والتي تشكل البيئة الملائمة للنهوض بالمشاريع الصغيرة .

رابعاً : التحديات التي تواجه صناعة المشروعات الصغيرة في العراق :

يمكن تقسيم التحديات التي تواجه صناعة المشروعات الصغيرة ، في العراق إلى تحديات مالية وأخرى غير مالية وكالاتي :

أ - التحديات المالية :

تعدد مصادر التمويل للمشروع الصغير فهناك التمويل الداخلي من الأحتياطات والأرباح المتراكمة في المشروع أو المدخرات الشخصية للمالكين أو الأقتراض والدعم المالي من العائلة والأقارب أو الأصدقاء لمالك المشروع ، وهناك التمويل الخارجي والذي يمكن إجماله من

البنوك التجارية والمؤسسات الأخرى والمؤسسات الم عنق بدعم المشروعات الصغيرة والحكومية منها أو غير الحكومية .

وفي العراق فان عملية تمويل المشاريع الصغيرة تعد عائق رئيسي يحول دون تطور هذا القطاع(كما هو الحال في الكثير من الدول النامية)،اذ ان اعتماد المؤسسة على مواردها الداخلية غالبا ما تكون غير كافية لتغطية مختلف احتياجاتها، ويمكن الاستعانة بالدارسة الميدانية التي أعدها (كيث ريد) أخصائي التمويل الأصغر في جنوب العراق بان هناك مدن وقرى في جنوب العراق تقوم بتشغيل جمعيات الإقراض والتوفير الدوار على الصعيد المحلي ، ويقتصر الأثر الذي تحدثه هذه الفئات الصغيرة على النمو الاقتصادي على الأموال التي تتاح لها من مدخراتها الضئيلة وهكذا يكون كثير من هذه الأموال ملائما للإنفاق الاستهلاكي أكثر منه لأستثمارات أنشطة الأعمال ، كما أنه كثيرا ما يطالب المقرضون بأسعار فائدة فادحة بين (٢٥ % - ٤٠ %) على القروض الأمر الذي يجعل المقرضين أكثر فقرا .

وفي سلسلة مقابلات أجريت في جنوب العراق عام ٢٠٠٤ حول مصادر تمويل المشاريع الصغيرة إفادة (٧٣ %) من الذين تمت مقابلتهم أن أسره تلعب دورا في إتاحة التمويل بينما إفادة (٧٣ %) بتفضيل المبادئ الإسلامية على المبادئ العلمانية (أسعار الفائدة) في التمويل، بينما وجد (٩٠ %) صعوبة الحصول على تسهيل تمويلي (ريد ، ٢٠٠٤ ، ٢) .

أما فيما يتعلق بالجهاز المصرفي فيلاحظ أن هذا الجهاز في العراق يعمل على الدوام على أساس منح القروض بضمانات عينية وهذا ما أدى إلى استبعاد (٩٥ %) من السكان من الاقتراض من المؤسسات المالية الرسمية ،اذ ان عنصر الضمانات وارتفاع تكلفة القروض والاجراءات الروتينية المعقدة للحصول على القرض فضلا عن المشاكل المتعلقة بللمشروع ذاته فيما يتعلق بوضعه المالي وقدرته على التمويل الذاتي والتسديد فضلا على عدم دقة وشفافية المعلومات المقدمة عن الوضع المالي للمشروع كل هذه العوامل من شأنها أن تزيد من محدودية التمويل عن طريق الفوضى المصرفية. في حين تضطلع المصارف والمؤسسات الحكومية دوراً هاماً في عملية تمويل المشاريع الصغيرة في دول عديدة ، ففي سوريا على سبيل المثال اخذ العمل المصرفي منذ عام ١٩٦٣ مفهوماً جديداً حيث سمح بموجب التصريح الذي صدر في ذلك الحين للتجار والصناع وأرباب المهن والحرف الحصول على تسهيلات ائتمانية كما تأسس في عام ١٩٦٦ مصرف التسليف الشعبي كمؤسسة مصرفية حكومية تعمل على تنمية الوعي الأذخاري ومنح القروض لصغار الكسبة والحرفيين .

في السودان تأسس في عام ١٩٨٧ أول مصرف خاص بالطبقة العاملة هدفه تدعيم الحرفيين والمهنيين وصغار المستثمرين ورعاية المواهب .

في الأردن هناك بنك الإنماء الصناعي الذي تأسس في عام ١٩٧٥ وفي مصر هناك مصرف ناصر الاجتماعي الذي يهدف إلى منح القروض لمواجبة أعباء الحياة والمساهمة في المشروعات الصغيرة لأصحاب الدخل المحدود .

أما فيما يتعلق بمؤسسات التمويل الخارجية غير المصرفية (الحكومية وغير الحكومية) فهي الأخرى محدودة جداً في العراق ونذكر منها صندوق التنمية الذي تأسس في عام ٢٠٠١ لغرض تمويل النشاط الإنتاجي الخاص وتحفيز الاستثمار في القطاع الخاص وقد توقف العمل بالصندوق بعد عام ٢٠٠٣ بسبب تجميد أمواله من قبل وزارة المالية علماً أن أموال الصندوق كانت مخصصة فقط للقطاع الصناعي (www.berc-iraq.com) .

أما المؤسسات التمويلية غير الحكومية فقد ظهر بعضها بعد عام ٢٠٠٣ لمساعدة الأعمال الصغيرة في شمال العراق تحت رعاية المنظمة الدولية لتنمية التعاون الزراعي (Acbi/voca) بينما بدأت العمليات المتعلقة بالتمويل في المناطق الجنوبية من قبل مؤسسة الإسكان التعاوني (CHF) ولم تستطع هذه المؤسسات تغطية المعروض من الطلبات فقد وجدت حاجة للحصول على المزيد من الأموال ، إذ تم في بداية عام ٢٠٠٤ تخصيص مبلغ (٥٠٠) ألف دولار لمدينة البصرة بيد أن هذا المبلغ لم يكن كافياً في محافظة يبلغ تعداد سكانها (٢.٢) مليون نسمة . وبالتالي نلاحظ أن مصادر التمويل من المؤسسات غير المصرفية الحكومية وغير الحكومية محدودة جداً قياساً بأهمية هذه المؤسسات في بقية الدول وخاصة النامية ، حيث تلعب هذه المؤسسات دوراً مهماً في تنمية المشروعات الصغيرة وقد سبق أن ذكرنا مثل هذه المؤسسات في بداية البحث كمؤسسة (CGAP) ومؤسسة ابورتنتي انترناشونال ورابطة المجتمع الدولي للمساعدة (FINCA) .

وعلى مستوى الوطن العربي يلاحظ أن اليمن عملت على تنفيذ مشروع أطلق عليه (المشروع الرائد لتقديم القروض الصغرى) ويدعم هذا المشروع من البرنامج الإنمائي للأمم المتحدة (UNDP) للحد من الفقر ، بينما نجد في الأردن العديد من المؤسسات الحكومية وغير الحكومية التي تقوم بدعم المشروعات الصغيرة وكما موضح في الجدول أدناه .

جدول رقم (٥)

المؤسسات الحكومية	تأسيس	الفروع	المؤسسات غير الحكومية	تأسيس	الفروع

١٣	١٩٩٢	وكالة الغوث الدولية UNRWA	٢٠	١٩٦٠	مؤسسة الإقراض الزراعي
٤٨	١٩٩٢	الصندوق الأردني الهاشمي للتنمية البشرية	٤	١٩٧٥	بنك الإنماء الصناعي
١٢	١٩٩٢	الإتحاد العام للجمعيات الخيرية	٢٠	١٩٨٥	وزارة التنمية الاجتماعية
١٢	١٩٩٤	صندوق إقراض المرأة	٣١	١٩٨٦	صندوق المعونة الوطنية
١٧	١٩٩٦	مؤسسة نور الحسين	١٧	١٩٨٨	مؤسسة إدارة وتنمية أموال الأيتام
٨	١٩٩٨	مؤسسة الإسكان التعاوني	١	١٩٩١	صندوق التنمية والتشغيل
٢	١٩٩٩	الشركة الأردنية لتمويل المشاريع			
٢	١٩٩٩	الأهلية لتنمية وتمويل المشاريع الصغيرة			

المؤسسات الحكومية وغير الحكومية المهتمة بدعم المشروعات الصغيرة في الأردن

د. محمود حسين الوادي ، المشروعات الصغيرة : ماهيتها والتحديات الذاتية فيها مع إشارة خاصة لدورها في التنمية في الأردن ، المجلة العربية للإدارة - العدد ١ ، ٢٠٠٥ .
ب - التحديات غير المالية :

تشتمل التحديات غير المالية على مجموعة من العوائق تحول دون تطور قطاع المشروعات الصغيرة يمكن تصنيفها حسب الآتي:

١ - تحديات تتعلق بالاطر المؤسسية الحكومية: يلاحظ عدم وجود إطار مؤسسي و تشريعي أو استراتيجية واضحة المعالم يستهدى بها في مجال رعاية المشروعات الصغيرة (بالوقت الذي لاحظنا فيه وجود وزارات خاصة بالمشاريع الصغيرة في بعض الدول كإهند) فضلاً عن أن قانون الاستثمار الذي تم إصداره في ظل سلطة التحالف يجعل البيئة التنافسية صعبة للغاية خاصة في ظل الفجوة التقنية ومع وجود تشريعات ضريبية تجيز استقطاع (١٠ %) فقط رسم كمركي على السلع الواردة لذا فإنه من الصعوبة بمكان أن تنافس السلع المنتجة في المشاريع الصغيرة السلع المستوردة في ظل هذا السعر .

٢ - تحديات فنية: تتمثل التحديات الفنية بصعوبة توفير الاحتياجات اللازمة من المهارات الفنية والادارية الامر الذي ينعكس على انتاجية العمل ، أضف إلى ذلك أن الاقتصاد العراقي يعاني من فجوة تكنولوجية ناجمة عن فترة الحصار الاقتصادي الامر الذي اوجد صعوبة كبيرة في تكييف هذه التقنية على وفق متطلبات هذا القطاع خاصة مع هجرة العقول والمهارات وعدم وجود هيئة مركزية تهتم بتوفير قاعدة بيانات تخدم مصالح هذا القطاع وخاصة فيما يتعلق بالمناشئ ومصادر الاستيراد والنوعية المطلوبة والتشريعات التجارية في دول المنشأ... الخ.

٣ تحديات اخرى: تشتمل التحديات الاخرى على:

-الفروقات في مستويات الأجور بين المؤسسات الحكومية والمشاريع في القطاع الخاص لصالح الأولى.

- العجز في توفير مستلزمات الإنتاج بصورة منتظمة وبالكميات اللازمة لأعتماد الأستيراد في توفير مثل هذه الموارد وبالتالي يمثل ذلك تكلفة إضافية الأمر الذي يقلل من قدرتها التنافسية .
-التغيرات في اسعار الصرف والمستوى العام للاسعار بشكل عام الامر الذي ين عكس على التكلفة النهائية للمنتج

-الاجرات الروتينية المتعلقة بتأسيس المشروع والحصول على تراخيص الانتاج والتشغيل وأجراعات الصحة والسلامة والأستيراد والتصدير .

-عدم توافر مكاتب الدعم والخبرة في مجال الاستشارات الادارية والمحاسبية والفنية وهي متطلبات هامة جدا لنجاح واستمرار نجاح المشروع.

خامسا: متطلبات النهوض بواقع المشروعات الصغيرة.

لقد اتضح جليا من خلال فقرات البحث السابقة الاهمية التنموية الكبيرة لقطاع المشروعات الصغيرة حيث اعتمدها الدول الصناعية في مراحل نموها الاولى المختلفة ،كما حققت النور الآسيوسية نمو اقتصاديا قوامه الاعتماد على المشروعات الصغيرة .لذا تبرز ضرورة اعتماد استراتيجيات جديدة موجهة ومنظمة نحو النهوض بهذا القطاع الحيوي. وسيتناول البحث من خلال هذه الفقرة مجموعة إجراءات مستندة على تجارب دولية للنهوض بقطاع المشروعات الصغيرة .

١-الشروع بتكوين حاضنات الاعمال:

تعد حاضنات الاعمال البيئة المناسبة لتنمية المشاريع الصغيرة والتي يمكن تعريفها على انها مؤسسات تعمل على دعم المبادرين الذين تتوفر لديهم الافكار الطموحة والدراسة الاقتصادية السليمة وبعض الموارد لتحقيق طموحاتهم ،بحيث توفر لهم بيئة عمل مناسبة خلال السنوات الاولى من عمر المشروع وزيادة فرص النجاح من خلال استكمال النواحي الفنية والادارية بتكلفة رمزية ودفع صاحب المشروع الى التركيز على جوهر العمل .

ويعود بدء عمل الحاضنات الى العام ١٩٥٩ حيث انشأة اول حاضنة في نيويورك ،وفي عام ١٩٨٥ انشأت الجمعية القومية لحاضنات الاعمال في الولايات المتحدة والتي تضم ٨٠٠ حاضنة ، وقد بلغت نسبة النجاح للمشاريع الجديدة من خلال الحاضنة المذكورة ٨٧% وبلغت تكلفة توفير فرصة عمل من خلالها ١,١٠٩ دولار.

ويتركز دور الحاضنة في الاتي:

أ- الاشراف على تطبيق دراسة جدوى وخطة عمل المنتسب وتقديم الارشاد.

ب- توفير الدعم الاجرائي والفني والمالي.

ج- التكلفة المناسبة للايجار.

د- توفير الخدمات المكتبية الاساسية.

هـ- المتابعة والتحفيز المستمر بوساطة المتخصصين في ادارة المشاريع الصغيرة.

٢ - التمويل من خلال رأس المال المخاطر (*).

نظرا لصعوبة التمويل البنوك بسبب عنصر الضمانات وارتفاع تكلفة القروض و الاجراءات الروتينية المعقدة من جهة ، وأن اغلب السيولة لدى البنوك تذهب للاستثمار في حوالات الخزينة دون مخاطر ، وأن القروض التي حصل عليها القطاع الخاص من ا كبر مصرفين حكوميين (الوافدين والرشيد) والذان يمتلكان ٨٠% من فروع المصارف العاملة في العراق لم تشكل إلا حوالي ٣٠% من اجمالي ودائع المواطنين(الورد، عبد الرحيم، ٢٠٠٦، ١٠) . لذا فان الاتجاه نحو اسلوب التمويل من خلال رأس المال المخاطر يتجاوز عنصر الضمان الذي يعيق عملية الحصول على القرض ، فمن خلال هذه التقنية يقوم المشارك بتمويل المشروع دون ضمان العائد ولا مبلغه لذلك فهو يخاطر بامواله ، لهذا فهي تساعد اغلب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الجديدة والتوسعية، وفي هذه التقنية يقوم المخاطر بالمشاركة في ادارة المؤسسة ليخفف من حدة المخاطرة ويتحمل بالوقت نفسه الخسارة(السعيد، www.uluminsania.net). والجدول التالي يبين دور التمويل من خلال راس مال المخاطر.

(*) عرفت الجمعية الاوربية EVCA هو كل راس مال يوظف بواسطة وسيط مالي متخصص في مشروعات خاصة ذات مخاطر مرتفعة تتميز باحتمال نمو قوي لكنها لاتضمن بالحال يقينا بالحصول على دخل او التاكيد من استرداد راس المال في التاريخ المحدد (وذلك هو مصدر المخاطر) املا في الحصول على فائض قيمة مرتفع في المستقبل البعيد نسبيا حال بيع حصة هذه المؤسسة بعد عدة سنوات(السعيد، www.uluminsania.net)

جدول رقم (٦)

مقارنة بين المشروعات الممولة برأسمال المخاطر و المشروعات الممولة ذاتيا في الولايات المتحدة الامريكية

المشروعات الممولة ذاتيا	المشروعات الممولة برأسمال المخاطر	أوجه المقارنة
٥٩-%	٥٩%+	خلق عمالة كفاءة (%)
٣-%	٢٥%+	العمالة المنشأة سنويا (%)
٨٠٠٠	١٦٠٠٠	نفقات البحث و التطوير بالنسبة للشخص الواحد (بالدولار)
٩%+	٣٥%+	معدل الاستثمارات السنوية (%)
٥%+	١٢%+	معدل الإنتاجية السنوية (%)

المصدر: د.عبد الباسط وفاء، رأس المال المخاطر ودورها في تدعيم الشركات الناشئة ، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠١.

٣- الأطار التنظيمي الحكومي:

يقول ألكس كاوندس رئيس مؤسسة غرامين فاوندايشن(*) قد تبين بوضوح انه يمكن ان يكون تمويل المشاريع الصغيرة جدا تأثير كبير على تقليص الفقر على المستويين المحلي والقومي ويضيف ان احدالعناصر الاساسية لانجاح عمليات تنويل المشاريع الصغيرة هو السياسات الحكومية التنظيمية التي تدعم تنمية مؤسسات الاعمال الصغيرة(كاونتس، www.usinfo.state.gov).

(*) وهي منظمة تؤمن التمويل والمساعدات التقنية للمؤسسات المالية التي تقدم القروض لفقراء العالم.

وتعد التجربة المغربية رائدة في هذا المجال إذ كان المغرب في عام ١٩٩٧ واحد من الدول العربية بلغ فيها تمويل المشاريع الصغيرة حوالي ١٠٠٠٠ شخص وبعد اعتماد سلسلة من الاجراءات التنظيمية المساندة لهذه المؤسسات وتخصيص مبلغ ١٠٠٠٠٠٠٠٠ دولار من صندوق الملك الحسن الثاني تجاوز قطاع التمويل هذا في المغرب نظيره في مصر (الذي كان في طليعة

بلدان المنطقة من حيث مداه ومؤشراته (ليتخطى رقم ٢٠٠٠٠٠٠٠ زبون عام ٢٠٠٢
(كاونتس، www.usinfo.state.gov).

ويمكن تحديد اهم أسس الدعم المؤسسي الحكومي في العراق بالاتي:

- حوافز الأستثمار: وتتمثل في تقديم التسهيلات الكمركية لمدخلات الصناعة الصغيرة وحمايتها من المنافسة الاجنبية من خلال القيود الكمركية على السلع المنافسة وتخفيض ضرائب الدخل، وتقديم قروض منخفضة التكلفة، وايجارات رمزية لاراضي المشروعات.
- الدعم الفني: من خلال حاضنات الاعمال ومكاتب الاستشارات وتقديم النصح والتدريب الملائم وتوفير قاعدة بيانات (المواصفات والاسعار ومصادر الالات والمعدات والخدمات والعلامات التجارية ومركز الاسواق والعرض والطلب) وتحديد نقاط القوة والضعف وصياغة الاستراتيجيات المناسبة لها.
- الدعم المالي: من خلال انشاء صندوق خاص لدعم هذه المشاريع ووضع بعض المحفزات الموجهة للبنوك لإقراض المشاريع الصغيرة ودعم فرق الفائدة بين القروض المقدمة للمستثمرين في المشروعات الصغيرة.
- هيئة مركزية متخصصة في مجال التخطيط والاعداد والاشراف على المشروعات الصغيرة تكون المرجع الاساس للمستثمرين في كافة النواحي المذكورة كافة.

سادسا : المقترحات

ب- المقترحات :

- ١- الإسراع بوضع الأطر التشريعية التي من شأنها تنظيم وتدعيم عمل المشاريع الصغيرة .
- ٢- إقامة دائرة متخصصة بمساعدة الأعمال الصغيرة كما هو الحال في العديد من الدول التي تم الإشارة إليها في البحث تتمثل مسؤوليتها في تحديد من يشكل عملاً صغيراً أو تقديم المساعدة المالية الفنية لها والإهتمام بمصالحها على المستوى الإقتصادي عموماً .
- تشجيع إقامة مؤسسات تمويل المشاريع الصغيرة والتي تقوم بمنح القروض بضمانات تركز على عاملين هما شخصية العميل وسمعته ، فضلا عن إلى البيئة المحيطة به والتي تؤثر بمقدار أكبر من الضمانات على احتمالات عدم السداد .

٣- توفير الحماية للمشروعات الصغيرة عيها نواة للتقدم الإقتصادي من خلال مساعدتها على المنافسة عن طريق السياسات الخاصة بالضرائب الكمركية المتمثلة بفرض رسوم كمركية مرتفعة على بعض السلع غير شائعة الاستخدام لإمكان إنتاج بدائل محلية لها .

- ٤ محاولة الحصول على دعم المؤسسات العالمية المخ نصة في مجال تم ويل المشاريع الصغيرة مثل مؤسسة (CGAB) وهي مؤسسة مخصصة لمساعدة أفقر الفقراء ، ومؤسسة (أبور تيونتي أنتر ناشونال) وهي منظمة لا تبغي الربح تساعد في تنمية المشاريع الصغيرة ، وشبكة التشجيع على المشاريع الصغيرة والتعلم (SEEP) ، والمصرف الدولي للنساء ورابطة المجتمع الدولي للمساعدة (FINCA) وغيرها من المؤسسات .
- ٥ تشجيع إقامة المصارف الأجنبية وتوفير البيئة التشريعية المناسبة حتى تتمكن من خلق بيئة تنافسية في تقديم التسهيلات الإئتمانية لأصحاب المشاريع بأسعار فائدة مناسبة .
- ٦ تشجيع إقامة مؤسسات التمويل ذات الطابع الإسلامي كي تتماشى مع متطلبات طيف واسع من المجتمع العراقي .
- ٧ إطلاق البرامج الهادفة إلى تطوير قدرات مالكي المشروعات الصغيرة لتجاوز مشكلة نقص المهارات الإدارية لمالكي هذه المشروعات .

قائمة المصادر :

أولاً : المصادر باللغة العربية :

١. الأسكوا ، قدرة المشروعات الصناعية الصغيرة والمتوسطة على الابتكار في بلدان مختاررة من منطقة الأسكوا ، نيويورك ، ٢٠٠١ .
٢. بدر غيلان و د. مظهر محمد صالح ، نحو برنامج تمويل جزئي لوحدات الإنتاج الصغيرة في النشاط الخاص ، بغداد - البنك المركزي العراقي ، ٢٠٠٣ .

٣. بريش السعيد، راس المال المخاطر بديل مستحدث لتمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر، مجلة علوم انسانية، السنة الخامسة، العدد ٣٥، ٢٠٠٧ .
٤. توفيق عبد الرحيم يوسف ، إدارة الأعمال التجارية الصغيرة ، عمان ، دارالصفاء للنشر ، ٢٠٠٢ .
٥. د. سعاد نايف برنوطي ، إدارة الأعمال الصغيرة - أبعاد للريادة ، عمان ، دار وائل للنشر ، ٢٠٠٥ .
٦. سوزي تشستون ، النساء وتمويل المشاريع الصغيرة جداً - فتح الأسواق وتوسعة المدارك ، ٢٠٠٤ .
- عباس المجرن ، الصناعات الصغيرة في الكويت مؤشرات العمل والكفاءة ، المجلة العربية للعلوم الإدارية - العدد الثاني ، الكويت ، ٢٠٠٠ .
- ٧- د. عبد الباسط وفاء، رأس المال المخاطر ودورها في تدعيم الشركات الناشئة، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠١.
- ٨- عبد الجابر وماهر المحروق ، الإستراتيجيات الإقتصادية والسياسة النقدية المطلوبة لتيسير تمويل المنشأة الصغيرة والمتوسطة ، الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية ، عمان ، ٢٠٠٣ .
- ٩- عبد الرحمن عمر، الصناعات الصغيرة بدولة الامارات العربية المتحدة ، مجلة آفاق اقتصادية، العدد ٤، الامارات العربية المتحدة، ١٩٨٦ .
- ١٠- كيث ريد ، التمويل الأصغر في جنوب العراق ، العراق ، ٢٠٠٤ .
- ١١- د. محمود حسين الوادي ، المشروعات الصغيرة : ماهيتها والتحديات الذاتية فيها مع إشارة خاصة لدورها في التنمية في الأردن ، المجلة العربية للإدارة - العدد ١ ، ٢٠٠٥ .

ثانياً :- المصادر باللغة الإنكليزية :

1-Staley and R. Morse , Modern small industry for developing countries , New York , 1965

ثالثاً : مواقع على شبكة المعلومات الدولية :

- 1- [http : //www.berc-Iraq.com](http://www.berc-Iraq.com)
- 2- <http://www.economic.Idsc.gov>
- 3- <http://www.uluminsania.net>
- 4- [http:// www.usinfo.state.gov](http://www.usinfo.state.gov)

